



Sie ticken anders? Stressresistenz ist für Sie kein Fremdwort? Sie haben Freude an der Ausübung Ihres Berufes, arbeiten stets gewissenhaft und wollen sich verwirklichen? Sie suchen einen Arbeitgeber, der Wert auf ein langfristiges Miteinander als Ziel hat? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen!

**QMatrix wächst weiter:** Zur Erweiterung unseres professionellen Teams suchen wir Sie für den Raum Süddeutschland in der Position als

# Account Manager Sales (m/w/d)

## | unbefristete Festanstellung in Vollzeit |

### Ihre Aufgaben

Mit Freundlichkeit, Zahlenaffinität und Organisationstalent sind Sie der Dreh- und Angelpunkt im Bereich der Neukundenakquise und unterstützen das Account Management in:











- ✗ Pflege unserer Bestandskunden und Ausbau unseres (regionalen) Kundenstamms im Bereich Interim Management durch aktiven Kontaktaufbau
- ✗ Projektakquise bei Neukunden sowie bei bereits bestehenden Kundenunternehmen
- ✗ Betreuung von Freelancern in vielfältigen Projekten
- ✗ Abstimmung neuer Aufträge mit dem Kunden
- ✗ Erstellung individueller Angebote und Durchführung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- ✗ Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung für die Umsetzung Ihrer Aufträge und ein proaktives Kundenmanagement

### Ihr Profil

- ✗ Fundierte Berufserfahrung im Bereich Produktion, Qualität oder Logistik in der Automobilbranche
- ✗ Erste Erfahrung in der Akquise neuer Projekte im Dienstleistungsbereich
- ✗ Branchenkenntnisse im Automotive Umfeld sind zwingend erforderlich
- ✗ Aktives verkäuferisches Talent, Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- ✗ Zielstrebigkeit sowie eine ausgeprägte Dienstleistungsmentalität und Serviceorientierung
- ✗ Souveräne mündliche als auch schriftliche Kommunikation auf Deutsch und Englisch
- ✗ Reisebereitschaft für das In- und Ausland
- ✗ Führerschein der Klasse B

Mit Ihrer offenen Art gehen Sie gerne auf Menschen zu und begegnen neuen Gegebenheiten mit Neugier. Ihre Arbeitsweise ist strukturiert und Sie bringen sowohl Konfliktfähigkeit als auch Verhandlungsgeschick mit. Kunden, Lieferanten und Mitglieder in Ihrem Projektteam überzeugen Sie durch gute Kommunikationsfähigkeiten und eine hohe Kundenorientierung.

### Wir bieten Ihnen

-  Ein Arbeitsverhältnis in unbefristeter Festanstellung
-  Attraktives Gehaltsmodell einschließlich gesetzlicher Verpflegungsmehraufwendungen
-  Übernachtung und Dienstreisen auf Firmenkosten
-  Eigenes Firmenfahrzeug nach der Probezeit, inklusive privater Nutzung
-  Betriebliche Altersversorgung
-  Premium Smartphone & Laptop
-  Sport- und Fitnessangebote einschließlich Arbeitgeberzuschuss zum Fitnessstudio
-  Work-Life-Balance: Wir bieten mehr als den gesetzlichen Mindesturlaub
-  Exzellente Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten mit mindestens einer Schulung / Weiterbildung jährlich
-  Flache Hierarchien in einem innovativen Team: Wir veranstalten mehrmals jährlich Treffen der gesamten Belegschaft

### Über uns

Der Fokus der QMatrix liegt auf den Bereichen Automotive, Bahntechnik, Aeronautik, Windkraft und Medizintechnik. Wir unterstützen unsere Kunden im Qualitätsmanagement, Supply Chain und Projektmanagement, sowie im Interim Management. Unser Team steht für die Entwicklung individueller und maßgeschneiderter Lösungen durch die Verbindung bewährter Standards und innovativer Ideen. Dabei stehen die Menschen und ihre Diversität immer im Mittelpunkt.

### Werden Sie Teil unseres Teams

Wenn Sie sich neuen, vielseitigen und spannenden Aufgaben und Projekten als „Account Manager Sales (m/w/d)“ stellen möchten, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme. Über den **Bewerben-Button** gelangen Sie direkt zur Online-Bewerbung, alternativ können Sie Ihre Bewerbung an [bewerbung\[at\]qmatrixgmbh.com](mailto:bewerbung[at]qmatrixgmbh.com) richten. Bitte geben Sie in Ihrer Bewerbung den gewünschten Eintrittstermin und einen Hinweis zu Ihrer Gehaltsvorstellung an. Wir freuen uns auf Sie!

**Sie möchten mehr über aktuelle Projekte erfahren? Diese und weitere Informationen finden Sie [hier](#) bzw. unter [www.qmatrixgmbh.com/referenzen](http://www.qmatrixgmbh.com/referenzen).**